

bb-Nachlese: 10. Netzwerk Partnertag in Heidenheim

Viele Premieren bei einer emotionalen Veranstaltung



Alles in allem kamen rund 250 Teilnehmende zum 10. Netzwerk Partnertag in die Voith-Arena im Heidenheimer Stadion.

Fotos: bauelemente bau

Zehn Jahre sind eine lange Zeit. Insbesondere in der Geschäftswelt für ein Einzelunternehmen, das die längste Zeit davon – zumindest vordergründig – von einer Person geleitet wurde. Diese Zehn-Jahres-Marke hat Oliver Frey als Gründer mit seinem Netzwerk nun erreicht. Grund genug für ihn, seine Frau Tanja und seine Familie, den mittlerweile zehnten Netzwerk Partnertag größer und mit einer Vielzahl an Premieren zu veranstalten, als es seine Netzwerk-Partner bisher von dieser Veranstaltung gewohnt gewesen sind: Neue Gesichter, zwei Award-Premieren sowie eine Buch-Neuerscheinung, das gab es bei den bisherigen Netzwerk Partnertagen noch nie. Darüber hinaus schafften es Frey und seine Familie, mit dem Vortragsprogramm die wohl bis dato emotionalste Veranstaltung dieser Reihe auf die Beine zu stellen.

Zunächst stellte Frey seinen jüngsten Sohn Niklas sowie seinen Neffen Jannik vor. Beide sind bereits zu den zurückliegenden Netzwerk Fenstertagen in Rosenheim in das Netzwerk eingeführt worden und befinden sich derzeit bei ihren Bachelorarbeiten als Ab-

schluss des Studiums. Danach werden beide in das Netzwerk von Oliver Frey Vollzeit einsteigen mit dem Ziel, dieses zu einem späteren Zeitpunkt gemeinsam weiter zu führen. „Ein paar Jahre bin ich aber noch dabei“, bemerkt Oliver Frey mit einem Augenzwinkern

in das insgesamt 250 Teilnehmende fassende Auditorium. Jannik und Niklas Frey ergänzen: „Wir freuen uns bereits sehr darauf, Sie alle kennenzulernen sowie auf die neuen Aufgaben, die auf uns warten.“

Interview zur Buchvorstellung

Als ersten „Tagesordnungs-Punkt“ stellte Frey sein frisch am Partnertag erschienen Buch „Vertrieb leben und lieben“ vor. Gemeinsam mit Co-Autor Reinhold Kober, Geschäftsführer der Book Your Video GmbH & Co. KG, führte er auf der Bühne ein kurzes Interview zur Bucherscheinung. Besonders wichtig ist es dem Autor dabei, dass die Fenster-, Türen- und Fassadenbranche neue Kunden generiert und das Maximale aus dem Produkt Fenster herausholt.

„Wir müssen das Verkaufen wieder lernen, daher bietet das Buch einen echten Mehrwert für alle Menschen aus Geschäftsführung, Führungspositionen und Vertrieb. In meiner Reihe ‚Verkaufen heute‘ gebe ich ganz konkrete Praxistipps aus meinen Coachings. Der Titel des Buches ist dabei Programm, denn ich bin überzeugt, dem Leser in jeder Zeile meine Leidenschaft für den Vertrieb sowie mein Wissen weiterzugeben und nicht zuletzt die positive Energie rund um das Thema Vertrieb. Und neben den praxisnahen Tipps und Profi-Tools gebe ich den Leserinnen und Lesern auch ganz persönliche und emotionale Einblicke“, teastert Frey das Buch an.

Das Buch ist seit dem 9. März 2023 für jeden erhältlich. Für Einzelbestellungen steht das Buch im Fachhandel oder über die Verlagswebsite www.edition-buchshop.de zur Verfügung.



Oliver Frey (M.) eröffnet den Partnertag zusammen mit seinem jüngsten Sohn Niklas (r.) und seinem Neffen Jannik.



Reinhold Kober (r.) interviewt Oliver Frey zu seinem Buch „Vertrieb leben und lieben“.



Rafael Fuchsgruber erzählt von seinen Erfahrungen als Extremläufer.

Schicksalsschlag vor rund 20 Jahren entschied sich Fuchsgruber für den Extremsport, welchen er bis heute ausübt. Bei seinen Läufen, die ihn hauptsächlich durch die Wüsten dieser Erde geführt haben, legte er bis heute eine geschätzte Gesamtstrecke von 80.000 Kilometern zurück, was zwei vollen Erdumrundungen entspricht. Für Fuchsgruber sind bei seinen Läufen hauptsächlich die Neugier und die verschiedensten Begegnungen die essenziellsten Erfahrungen: „Man weiß nie, wie, wo und wann man etwas spontan dazu lernt“, meint Fuchsgruber. Bei seinen Vorhaben hat er stets konkrete Bilder im Kopf, die ihm helfen, seine Ziele klar formulieren zu können. Fokussierung, klare Formulierung, Angehen. So seine Empfehlung bei der Begegnung mit Problemen. Auch eine positive Sichtweise sei hilfreich: „Krisen haben einen Zeitrahmen, sonst hießen sie ja Untergänge. Der Lösung ist das Problem vollkommen egal!“

Ehrung der längsten Partnerschaften

Eine weitere Premiere zum runden Geburtstag: Das Netzwerk um Oliver Frey bedankte sich mit 22 individuellen Awards bei den Unternehmen, die bereits seit zehn Jahren Partner des Netzwerks sind und dessen Vision von Anfang an unterstützt haben. „Es ist nicht selbstverständlich, dass wir Partner haben, die seit zehn Jahren mit uns den Weg bestreiten. Ich hatte bei der Gründung des Netzwerks das Glück, zur richtigen Zeit den richtigen Menschen begegnet zu sein. Diese haben meiner Idee und mir das Vertrauen ge-

schenkt, wodurch das Netzwerk überhaupt erst möglich geworden ist, wie wir es heute kennen. Das weiß ich bis heute zu schätzen und möchte dies mit dem ‚Netzwerk-Award‘ zum Ausdruck bringen. Wir hoffen auf noch viele weitere Jahre“, so Frey.

Ziele klar formulieren

Den Beginn der wohl emotionalsten Vortragsreihe, welche der Netzwerk Partnertag bis hierhin seinen Teilnehmenden zu bieten hatte, übernahm der Extremläufer Rafael Fuchsgruber. Nach einem persönlichen

„Heute schon was gegessen?“

Mit dieser chinesischen Begrüßung betrat Marc Gassert, Experte für innere Stärke, die Bühne. Über das Thema Motivation sprach Gassert aus seiner eigenen Erfahrung heraus; er lebte eine Zeit in einem chinesischen Shaolin-Kloster, wo unter anderem um 4:00 Uhr



Marc Gassert veranschaulicht in seinem Vortrag auf beeindruckende Weise, was Durchhalten bedeutet ...



... und dass man mit innerer Stärke und Vertrauen in sich selbst in der Lage sein kann, auch Bewehrungsstahl auf unkonventionelle Weise zu verbiegen.

Anzeige

BAUELEMENTESZENE .de
 Hier trifft sich die Bauelementeszene.
 Zulieferer, Hersteller, Fachhändler, Architekten, Software und Jobsuchende.



Der von Geburt an blinde Extrembergsteiger Andy Holzer öffnete im wohl emotionalsten Vortrag in der Geschichte des Netzwerk Partnertages den Sehenden die Augen.



Im Rahmen der Stadionnacht am Vorabend des Partnertages wurde erstmals der neue „GoFuture Award“ des Software-Unternehmens 3E Datentechnik GmbH verliehen. Erster Gewinner des Awards ist die perfecta Fenster Vertriebs- und Montage GmbH aus Westendorf.

Foto: Netzwerk Frey

morgens vor dem Frühstück als flotter Start in den Tag ein Halbmarathon auf dem Programm stand. „Wir müssen die Motivation nutzen, wenn sie da ist, aber auch darauf vorbereitet sein, wenn sie wieder geht“, gibt er dem Auditorium auf den Weg. Gassert veranschaulichte in seinem Vortrag auf beeindruckende Weise unter anderem, was Durchhalten bedeuten kann.

Die Augen geöffnet

Den emotionalsten Vortrag des Tages hielt der Profi-Extrembergsteiger Andy Holzer, der seit seiner Geburt blind ist. Holzer ist einer von zwei nicht sehenden Bergsteigern, die es bis auf die Spitze des Mount Everest geschafft haben. „Ich habe niemals Energie darauf verschwendet, auf andere neidisch zu sein. Es zahlt sich vielmehr aus, den eigenen Weg zu

gehen“, vermittelt Holzer seinen Antrieb. Viel zu oft würden Menschen scheitern, weil ihnen keinerlei Perspektive oder Möglichkeiten gegeben werden; hier hatte Holzer aus seinem Metier eine Theorie: „Vielleicht gibt es noch viele andere blinde Bergsteiger als zwei, aber die wissen es nicht, weil ihnen ständig eingeredet wird, dass es nicht geht! Ein anderer Zugang zum Leben öffnet Fenster und Türen. Wir sind alle voneinander abhängig“, schloss Holzer.

Netzwerk-Partner verleiht erstmals eigenen Award

Am Vorabend des Netzwerk Partnertages wurde ein weiterer neu ins Leben gerufener Award verliehen. Hinter dem Preis, der den Namen „GoFuture Award“ trägt, steht die 3E Datentechnik GmbH aus Oberkochen, die da-

mit die Zukunftsfähigkeit des jeweiligen Preisträgers herausstellen möchte. Der Award soll von nun an jährlich an Fensterbaukunden der 3E Datentechnik verliehen werden, die eindrucksvolle Beispiele für gelungene Digitalisierung oder Pläne und Ideen dazu vorweisen können. Der jeweilige Preisträger erhält neben dem Award ein Preisgeld von 1.500 Euro für ein Sozial- oder Umweltprojekt in seiner Region. Über die Auszeichnung durfte sich am Abend des 8. März die perfecta Fenster Vertriebs- und Montage GmbH aus Westendorf freuen.

Die nächsten Events

Auf der Bau in München, welche vom 17. bis 22. April stattfinden wird, hat das Netzwerk-Team seinen Meeting Point am Messestand der 3E Datentechnik GmbH in Halle C5 am Standplatz 409.

Zu den Netzwerk Fenstertagen am 12. Oktober 2023 im Happinger Hof in Rosenheim werden Gedächtnistrainer Markus Hofmann, die ehemalige Ski-Rennläuferin und Olympiateilnehmerin Michaela Gerg, Dr. Constantin Greiner von Munich Strategy sowie Frank Lange, Geschäftsführer des Verbandes Fenster + Fassade (VFF), als Speaker erwartet.

Auch der Termin zum elften Netzwerk Partnertag in der Voith-Arena im Heidenheimer Stadion steht bereits fest: Für das Event am 1. Februar 2024 werden die Speaker Bernhard Heusler, Rechtsanwalt und ehemaliger Präsident des Fußballclubs FC Basel, Arzt und Motivator Dr. Stefan Frädriich sowie der Motivationsstrainer Steffen Kirchner erwartet. ■

www.netzwerk-frey.de



Auf dem Netzwerk Partnertag feierte das Buch „Vertrieb leben und lieben“ von Netzwerk-Gründer Oliver Frey Premiere. Ein Video vom Interview von Co-Autor Reinhold Kober, Geschäftsführer der Book Your Video GmbH, gibt es über den nebenstehenden QR-Code.



Ein Highlight-Video des gesamten Partnertages sehen Sie über diesen QR-Code.