

Oliver Frey und sein Netzwerk haben nach dem 1. Netzwerk-Partnertag im Februar diesen Jahres bereits eine ganze Reihe von Projekten mit verschiedenen Fensterbau- und Kooperationspartnern realisieren können. »Gerade der Mittelstand, der bei meinen Netzwerk-Partnern sehr zahlreich vertreten ist, hat mich für unterschiedliche betriebswirtschaftliche Themenprojekte beauftragt«, so Oliver Frey.

Zahlreiche Projekte realisiert

Neben betriebswirtschaftlichen Themen wurde auch die Verbesserung der Vertriebsstrukturen in Angriff genommen. So konnte in den letzten Monaten bei den Projekten der Partner eine deutliche Verbesserung der betriebswirtschaftlichen Kennzahlen erreicht werden und die Vertriebsaktivitäten neu ausgerichtet werden.

Markus Walter, Dipl. Ing., Geschäftsführer Karl-Heinrich Walter GmbH & Co. KG, Augsburg:



Markus Walter

»Wir müssen uns dem Wettbewerb auch aus Osteuropa stellen und haben mit der Hilfe und Erfahrung von Herrn Frey unsere internen Abläufe verändert und unsere Führungskräfte neu ausgerichtet. Schon innerhalb kürzester Zeit haben wir die ersten Erfolge erzielen können. Wir werden weiterhin mit Herrn Frey zusammenarbeiten, um uns für die Zukunft noch besser aufstellen zu können. Für uns als regionales mittelständiges Familienunternehmen ist das Netzwerk ein entscheidender Faktor für die zukünftige vertriebsorientierte Marktbearbeitung«.

Silke Mehrhoff, Geschäftsführerin, Tor- und Fenstertechnik Mehrhoff GmbH in Waldeck:



Silke Mehrhoff

»Ich kenne und schätze, wie früher schon mein Vater, seit vielen Jahren Herrn Frey als kompetenten Ansprechpartner. Ich hatte Herrn Frey beauftragt, sich einigen aktuellen betriebswirtschaftlichen Themen in unserem Unternehmen anzunehmen. Wir beliefern den regionalen mittleren Objektmarkt und die Fertighausbranche. Wir sind als klassisches, mittelständisches Unternehmen gefordert, unsere Strukturen zu ändern, um weiter erfolgreich im hart umkämpften Markt agieren zu können. Herr Frey hat es innerhalb der letzten Monate geschafft, mich und mein Führungsteam für seine innovativen Ideen zu begeistern. Wir werden die Zusammenarbeit mit Netzwerk weiter ausbauen und uns auch dem Thema Vertrieboptimierung zuwenden«.

Gerhard Ebert, Geschäftsführer, 3E Datentechnik GmbH, Oberkochen:



Gerhard Ebert

»Die Abläufe und Prozesse in mittelständischen Fensterbauunternehmen weiter zu optimieren und dadurch unseren Kunden entscheidende Wettbewerbsvorteile zu verschaffen, steht für uns im Fokus. Dafür benötigen wir die besten Mitarbeiter und ein umfangreiches Marktwissen. Deshalb haben wir uns für die Kooperation mit Oliver Frey und seinem Netzwerk entschieden. Wir haben Netzwerk beauftragt, sich um die Schnittstellen im Markt und uns bei der professionellen Weiterentwicklung in unserem Unternehmen zu unterstützen. Wir können heute, nach gut einem Jahr unserer Netzwerk-Kooperation sagen, dass wir durch die Beratung und die enorme Markterfahrung von Herrn Frey uns noch effektiver aufstellen konnten. Wir können die hervorragende Zusammenarbeit mit Netzwerk und Herrn Frey nur weiterempfehlen«.

Johannes Groß, Geschäftsführer, Groß GmbH Fensterbau, Salzweg/Straßkirchen:

»Wir haben in den letzten Jahren in unsere Fertigungshallen, den Neubau der Verwaltung und in Maschinen für Holz- sowie Holz/Alu- und Kunststoff-Fenster



Johannes Groß

investiert. Für uns war und ist Oliver Frey mit seinem Netzwerk die Chance, unsere Vertriebsaktivitäten weiter auszubauen. Wir arbeiten sehr intensiv mit Herrn Frey zusammen und schätzen seine große Erfahrung. Wir haben Netzwerk beauftragt, unsere Vertriebsstrukturen in unserem Fachhandelskonzept neu zu definieren. Die konnten wir mit Netzwerk innerhalb der letzten Monate gezielt ausrichten und planmäßig erfolgreich umsetzen. Die Zusammenarbeit mit Netzwerk werden wir weiter ausbauen«.

Oliver Frey und sein Netzwerk haben heute schon über 50 namhafte Partner aus dem Bereich der Industrie und dem Fensterbau.



Oliver Frey

Neben der Optimierung der vertrieblischen und betriebswirtschaftlichen Ausrichtung der Partner soll auch die Zusammenarbeit mit den Entscheidern aus der Bau- und Wohnungswirtschaft vorangetrieben werden.

Die Vorbereitung für den 2. Netzwerk Partnertag am Donnerstag, dem 05.03.2015, laufen bereits. Seit Anfang September 2014 ist das Vortragsprogramm auf der Netzwerk-Homepage einzusehen. Die begleitende Fachausstellung der Netzwerk Kooperationspartner wird wie die Vortragsreihe die Schwerpunktthemen Gebäudetechnik und Gebäudeautomation in den Vordergrund stellen.

Weitere Informationen finden Sie unter www.netzwerk-frey.de